

- [House of Entrepreneurship](#)
- [House of Startups](#)
- [House of Training](#)
- [House of Sustainability](#)
- [Groupe Chambre de Commerce](#)
 - [Fondation IDEA](#)
 - [Luxembourg-City Incubator](#)
 - [LUXEXPO THE BOX](#)
 - [Mutualité de Cautionnement](#)
 -
 - [Annuaire complet](#)

Un nouveau commercial interne pour LIFTEUROP

Maxime Llorens rejoint LIFTEUROP (Groupe ALIPA), le fabricant luxembourgeois d'accessoires de levage, en tant que conseiller commercial interne.

09/04/2024 | [Carrières](#)



Natif du 20 septembre 1994, Maxime a obtenu son diplôme de « Degree of Public Relations, Communication » à l'IFAPME de Liège en Belgique, établissement où il a développé son expertise en communication.

En tant que Technico-commercial, Maxime participe à la commercialisation des accessoires de levage, aux développements techniques avec le bureau d'études et donne des formations aux clients de LIFTEUROP.

Au-delà de ses tâches principales, Maxime manifeste de l'intérêt pour la cellule innovation, témoignant son engagement au service de l'entreprise et a rejoint le comité organisationnel d'événements du Groupe ALIPA.

Fort d'une expérience de neuf ans chez 4 Wood/Ardennes Toys, où il a progressé de stagiaire à Project Manager/Business Developer, Maxime apporte une richesse de connaissances à l'équipe de LIFTEUROP.

En dehors du monde professionnel, Maxime consacre son temps à ses passions, telles que le football, les jeux vidéo et le tennis, mais surtout à ses proches : « Je suis quelqu'un d'honnête et de motivé, n'abandonnant jamais. Mon ambition me pousse à motiver ceux qui m'entourent. Cependant, ma détermination peut parfois être perçue comme de la ténacité commerciale », déclare Maxime.

Maxime dispose des qualités nécessaires pour exceller dans ce nouveau challenge professionnel : être avenant et à l'écoute, faire preuve d'empathie, posséder une compréhension technique approfondie, allier organisation et esprit compétitif.

[Lifteurop](#)