

- [House of Entrepreneurship](#)
- [House of Startups](#)
- [House of Training](#)
- [House of Sustainability](#)
- [Groupe Chambre de Commerce](#)
 - [Fondation IDEA](#)
 - [Luxembourg-City Incubator](#)
 - [LUXEXPO THE BOX](#)
 - [Mutualité de Cautionnement](#)
 -
 - [Annuaire complet](#)

Ein neuer Vertriebsmitarbeiter für LIFTEUROP

Maxime Llorens verstärkt LIFTEUROP (ALIPA-Gruppe), den luxemburgischen Hersteller von Anschlagmitteln, als interner Vertriebsberater.

09/04/2024 | [Personnalités](#)



Maxime wurde am 20. September 1994 geboren und hat ein Studium in „Public Relations, Communication“ am IFAPME in Lüttich, Belgien absolviert und verfügt daher über fundierte Kenntnisse im Bereich Kommunikation.

In seiner Rolle als Technischer Verkaufsberater ist Maxime am Vertrieb von Anschlagmitteln beteiligt, arbeitet eng mit der Entwicklungsabteilung zusammen und bietet Schulungen für die Kunden von LIFTEUROP an.

Darüber hinaus zeigt Maxime Interesse an der R&D-Abteilung, was sein Engagement für das Unternehmen unterstreicht. Er ist auch dem Veranstaltungskomitee der ALIPA Gruppe beigetreten.

Mit neun Jahren Erfahrung bei 4 Wood/Ardennes Toys, wo er vom Praktikanten zum Projektmanager/Business Developer aufgestiegen ist, bringt Maxime ein umfangreiches Wissen in das LIFTEUROP-Team ein.

Außerhalb seiner beruflichen Tätigkeit widmet Maxime seine Zeit seinen Leidenschaften wie Fußball, Videospiele und Tennis, aber vor allem seinen Lieben.

„Ich bin ehrlich und motiviert, gebe nie auf. Mein Ehrgeiz treibt mich an, die Menschen in meinem Umfeld zu motivieren. Meine Entschlossenheit kann jedoch auch manchmal als kaufmännische Hartnäckigkeit wahrgenommen werden“, sagt Maxime.

Maxime verfügt über alle erforderlichen Fähigkeiten, um in dieser neuen beruflichen Herausforderung erfolgreich zu sein: Er ist zugänglich, aufmerksam, zeigt Empathie, besitzt ein tiefes technisches Verständnis und weiß Organisation mit einem Wettbewerbsgeist zu vereinen.